

NEU:
Live Online Training

Präsentorik

Präsentationstechnik trainieren
Rhetorik optimieren



Ihre Online Weiterbildung



Das Präsentorik Training

Präsentationstechnik trainieren
Rhetorik optimieren

Gute Präsentationen mit dazu passgenauer Rhetorik – egal ob im Präsenzmeeting oder online – sind die Visitenkarte Führungskräfte, Key Account Manager, Projekt- und Teamleiter sowie alle, die im Kundenkontakt stehen.

Unter professioneller Anleitung können Sie im Büro oder von zu Hause step by step anhand authentischer Situationen üben, entwickeln, verbessern. Und das in ungezwungener Atmosphäre.

Souverän und kompetent auftreten.

Trainieren Sie mit uns, Ihren Kollegen und anderen Personen Ihrer Branche live und online.

Schulen Sie Ihre Skills und erweitern Ihr Netzwerk.

Modularer Trainingsaufbau

5 Lerneinheiten für eine steilere Lernkurve

Die Trainingsmodule sind so konzipiert, dass sie aufeinander aufbauend, jeweils aus einem Wechsel zwischen interaktiven Live Online Training sowie einer Umsetzungs- und Selbststudienphase bestehen.

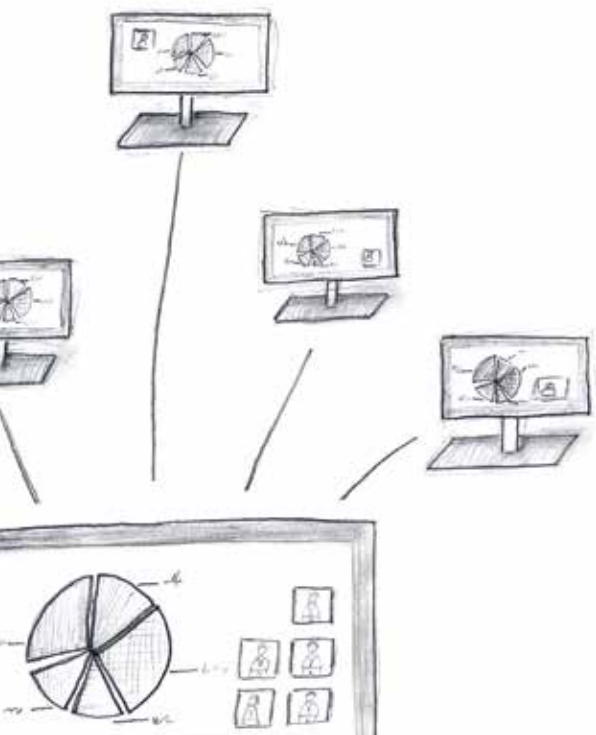
Bereits vor dem 1. Live Online Training findet ein erstes **Online-Kick-off-Meeting** statt. Dieses dient der gezielten Vorbereitung der Teilnehmer, dem gegenseitigen Kennenlernen und der Klärung offener Fragen.

Abschluss des Prozesses ist das sog. „**Best Practice Café**“. Dieses findet ca. 2 Wochen nach dem letzten Modul statt. In dieser ca. 60-minütigen Live Online Session, die üblicherweise nachmittags so gegen 16:00/17.00 Uhr

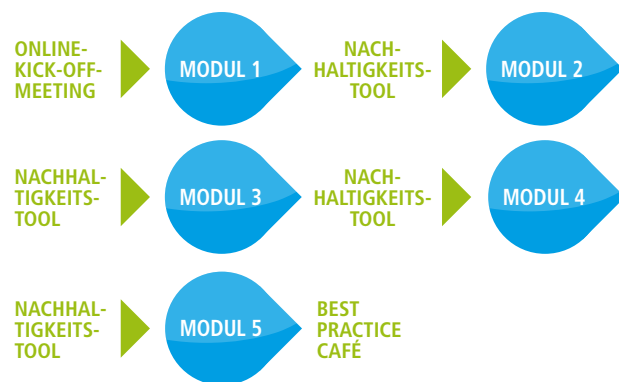
erfolgt, tauschen die Teilnehmer ihr *best practices* aus. **Frei nach dem Motto: von- und miteinander lernen.**

Die Impulse und Aufgaben in der Selbststudienphase erhalten die Teilnehmer durch unser **spezielles Nachhaltigkeitstool**. Ziel ist es, das Erlernte nachhaltig zu fördern und zu verfestigen. In dieser Phase steht bei Fragen jederzeit ein Trainer zur Verfügung.

Wir leben das „**Real Life Training**“. Das bedeutet, dass unsere Teilnehmer realistische Situationen, die nach dem jeweiligen Modul auch in die Tat umgesetzt werden, er- und bearbeiten. Das führt somit zu einem besseren und motivierenderen Transfer des Erlernten in die Praxis. Die Lernkurve wird steiler.



Trainingsblauf



Methodik unserer Live Online Trainings

Kombination von ...

- ... Theoretischem Input
- ... Selbstreflexionseinheiten
- ... Praktischen Übungen in Einzel- und Gruppenarbeit
- ... Sequenzübungen

In der Erprobungs- und Selbststudienphase gibt es ...

- ... Impulse zur Selbstreflexion
- ... Aufgaben, die individuell bearbeitet werden
- ... Real durchgeführte Live Online Moderationen
(In-Peer-Groups)

Vorteile des Online Trainings

So profitieren Sie und Ihr Unternehmen davon

- Weiterbildung/Lernen im direkten Austausch mit dem Trainer und Ihren Kollegen
- Zeitaufwand und Kosten sind minimiert
- Bequem von zu Hause oder unterwegs
- Höhere Flexibilität
- Anwenderfreundlich mit jedem Endgerät möglich
- Gesund und sicher auf Distanz



Alle unsere Trainings beinhalten praxisnahe Übungen an realen Situationen.



Präzision, die Wirkung zeigt.



Unsere Seminarunterlagen sind speziell für unsere Trainings angefertigt und dienen der Übung innerhalb unserer Seminare sowie der Nachhaltigkeit im Arbeitsalltag.

Nutzen

- Führungskräfte wirken noch kompetenter vor ihren Kollegen und Mitarbeitern
- Salesmitarbeiter, Key-Account-MangerInnen und Medicals sind noch souveräner im Auftritt vor Ihren Kunden
- Innendienstmitarbeiter sind noch präziser in der Lage, die Key Message punktgenau zu platzieren, so dass die Botschaft trennscharf ankommt.



Inhalte

Können Sie einen dieser Termin nicht wahrnehmen?

Wir zeichnen unsere Trainingseinheiten für Sie auf, sodass Sie diese im Nachhinein jederzeit bequem nachholen können.

Kick-Off-Meeting

- Gegenseitiges Kennenlernen
- Icebreaker
- Ablaufplanung
- Klärung offener Fragen
- Vorbereitung auf Modul 1

Modul 1

- Der rhetorische Aufbau mit Spannungsbogen
- 11 goldene Rhetorikregeln
- Meine Grundhaltung
- Erste Sequenzübungen

Modul 2

- Vortragskonzeption
- Rhetorische Stilmittel
- Tipps und Tricks
- Sequenzübungen

Modul 3

- Die Brücke zum Publikum herstellen: online vs. F2F
- So stelle ich Interaktivität her – es wird spannend
- Sequenzübungen

Modul 4

- Umgang mit Lampenfieber und Nervosität
- Herausfordernde Situationen 1
- Sequenzübungen

Modul 5

- Herausfordernde Situationen 2
- Sequenzübungen

Nachbereitung
(Best Practice Café)



Ihr Handwerkzeug
für erfolgreiche
Präsentorik



Dieses Training wird durchgeführt von: **Volker Böhning**

Unsere Trainer (zertifiziert nach §75 AMG), Coaches, Moderatoren und Berater haben langjährige Berufswie sowie eigene Führungserfahrung im deutschen Gesundheitswesen.

Gemeinsam Zukunft online gestalten.

Unser Motto: Arbeiten, lernen und üben Sie in lockerer und vertrauensvoller Atmosphäre. Es darf nicht nur gelacht werden – es soll dabei gelacht werden. Entwickeln Sie mit Spaß und Freude Ihre Fähig- und Fertigkeiten.

Zielgruppe

Alle, die regelmäßig (online) Präsentationen durchführen.

Hier insbesondere:

- Führungskräfte
- Salesmitarbeiter (ADM, KAM, ...)
- Medical Advisor und MSL
- Innendienstmitarbeiter (z.B. Marketing)

Investment

1.150,-- EUR*/Teilnehmer

5.550,-- EUR*/bei In-House-Buchung

Zeitlicher Rahmen

5 Module à ca. 150 Minuten (inkl. 20 Minuten Pause)

Gruppengröße

Min. 4 Teilnehmer, max. 7 Teilnehmer

*Die Preise verstehen sich zzgl. gesetzlich gültiger MwSt.



SEMPER AVANTI
LIEKWEGER STRASSE 108
31688 NIENSTÄDT

TELEFON +49 5724 3990090
FAX +49 5724 399732
MOBIL +49 175 5978052

VOLKER BÖHNING
INFO@SEMPERAVANTI.DE
WWW.SEMPERAVANTI.DE

© Alle Urheber- und Nutzungsrechte liegen bei SEMPER AVANTI.
Die Vervielfältigung ohne Einverständnis ist untersagt.